

# ～世界3位の営業マンが明かす～ “トヨタの社長にホンダを売る方法”

【講師】 実践営業アドバイザー

うし ざわ き いちろう  
牛 澤 毅 一 郎 氏



## 【牛澤毅一郎 氏 プロフィール】

1964年生まれ。1989年に外資系保険会社アリコジャパンに入社。9ヵ月後には、リストラ勧告を受けるが、飛び込み営業に活路を見だし、世界3位の大型契約を獲得するなど、飛び込み営業で次々に契約を獲得する。

その後、営業の王道と云われる紹介営業に挑戦し、1995年1月には、全国 No. 1の営業成績を獲得。また、2005年からは、人間関係学を学び、人の購買心理メカニズムを習得。日本初の認定コンサルタントに抜擢される。翌年、紹介営業専門コンサルタントとして独立。

主な著書「トヨタの社長にホンダを売る方法」は、ネット最大の書店アマゾンでベストセラーランキング総合1位を獲得した。

- ★日 時 平成23年10月17日(月) 午後7時～午後8時30分  
10月18日(火)【ミニセミナー】…裏面をご覧ください。  
午前9時15分～10時30分
- ★場 所 伊東商工会議所 2階会議室(伊東市銀座元町6-11)
- ★受講料 会員 1,000円(非会員・一般 2,000円)
- ★申込み 10月12日(水)迄に伊東商工会議所中小企業相談所(後藤・太田)へお申込みください。

TEL 37-2500 FAX 35-0637

◎ ミニセミナー受講希望の方は下記により、お申込み願います(参加料無料)。

平成23年度 第2回 伊東経営塾 受講申込書 (全体のご案内は裏面をご覧ください)

受講区分 (○で囲んでください)	全研修会受講 会員事業所 10,000円 非会員事業所 20,000円	第2回単回受講(17日) 会員 1,000円 非会員 2,000円	ミニセミナー(18日) 無 料
事業所住所	伊東市		
事業所名			
氏名・年齢	( )	( )	( )
	( )	( )	( )

事業所で申し込みの場合は、今回の参加者名をご記入下さい

主催：伊東商工会議所 協賛：(社)熱海伊東法人会

# 牛澤 毅一郎 氏【ミニセミナー】のご案内

日時：10月18日（火） 午前9時15分～10時30分

会場：伊東商工会議所 2階 会議室

テーマ：『非常識な1分間のセールス方法』

受講料：無 料

## 平成23年度 伊東経営塾カリキュラム

会場：伊東商工会議所 2階会議室

時間：午後7時～8時30分（開場6時30分）

第3回目のみ 午後6時～7時30分（開場5時30分） となります。



開催日		ジャンル	テーマ（仮題）	講師
3	<b>11月8日</b> (火) ※午後6時～	中小企業と 地域活性化論	<b>しずおか元気印応援団！</b> 立ち上げれ中小企業 中小企業応援セミナー	富士市産業支援センター f-Biz センター長 地域活性化伝道師 <b>小出 宗昭 氏</b>
4	<b>12月9日</b> (金)	正直な商い学	～どん底から這い上がった青年実業家～ <b>正直な商いで急成長！</b> 3年で3倍21店舗	全国やきとり連絡協議会代表世話人 「やきとり」ひびき代表取締役 川越商工会議所青年部副部長 ひびき よし はる <b>日 足 好 春 氏</b>
5	<b>24年</b> <b>2月7日</b> (火)	メジャー流 人間力講座	メジャーリーグに学ぶビジネスもスポーツも 「技術力より人間力だ！」 ◆勝つための組織と人の活かし方◆	吉本興業所属 「めざましテレビ」等でおなじみ！ 国際ビジネス・スポーツアナリスト <b>タック 川本 氏</b>

主催：伊東商工会議所

協賛：(社)熱海伊東法人会