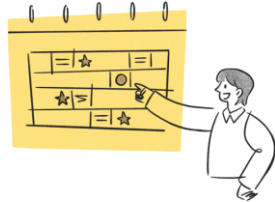


創業の第一歩は、知ることから！

令和8年度 ゼロからはじめる 第2回 伊東創業塾



事業計画



資金調達



マーケティング



財務・税務
知的財産

経営者への第一歩は
ここから始まる！



全日程共通

10:00～16:00

(うち1時間昼食休憩)

令和8年

8月29日
(土)

9月6日
(日)

9月12日
(土)



会場 伊東商工会議所 2階会議室

対象 創業に関心をお持ちの方〔年齢は初日(8月29日)受講日時点で75歳以下の方〕
※既に創業されている方は、創業後1年以内の方に限ります。

受講料 10,000円(税込) ※全3日分

定員 15名 ※先着順

講師 株式会社エイチ・エーエル 池田 孝行 氏 他

お申込 伊東商工会議所窓口にて受付。
〔受付期間：6月15日(月)～8月17日(月)正午まで〕

カリキュラムは
裏面をご覧ください

お問合せ
お申込み

伊東商工会議所

TEL:0557-37-2500

〒414-0028 伊東市銀座元町6-11

FAX:0557-35-0637

mail : info@ito-cci.or.jp

伊東創業塾 受講申込書

【お名前】 フリガナ 【性別】 男 ・ 女 【ご年齢】 才

【参加者住所】

【事業所名】 ※既に起業されている方はご記入ください

【創業予定の業種】 ※現時点でご予定されている業種がございましたらご記入ください

【伊東市起業補助金の利用希望】 あり ・ なし ・ 制度を知らない ※いずれかに「○」を付けてください

【TEL】 - - (携帯電話 - -)

※個人情報の取り扱いについて：本申込で得ました個人情報につきましては、ご支援の目的以外には使用いたしません。

※伊東創業塾は、国から認定を受けた創業支援事業計画における特定創業支援事業でコースの全日（3日間）受講し、かつ修了試験で50点以上取得することが、「伊東市起業支援及び空き店舗対策事業補助金」の申請要件のひとつとなっています。※補助金の申請については、この他にも要件がありますので、必ず伊東市役所産業課商工労働係にお問合せください。（☎：0557-32-1734）

※ご記入いただいた情報は伊東市に提供するほか、本セミナーに関する運営・その他創業に関する情報の提供に利用します。伊東市暴力団排除条例第2条に規定する暴力団員、暴力団員等又はこれらと密接な関係を有する者でないことを誓約していただきます。参加者の変更など、お申込内容のご変更はセミナー初日の1週間前までにご連絡ください。（体調不良についてはこの限りではありません）募集対象の確認及び各注意事項を承諾し、上記の受講申込書に必要事項を記入のうえお申込みください。

<カリキュラム> 全日程時間共通 10:00～16:00

1日目
8月29日
(土)

▶創業の心構え ～経営者マインドを発揮し、夢に挑戦～

- ・経営者の心構え、ビジネスの心構えを知る
- ・データで見る創業の実態

▶事業計画の重要性 ～事業計画を作ってみよう～

- ・事業のアイデアを事業計画にしてみよう
- ・事業を取り巻く環境を知ろう

▶マーケティングとは何か ～SNS/IT利活用～

- ・マーケティングとは？～人気商品には売れる理由がある～
- ・マーケティング計画～商品・サービス、ターゲットを考える～
- ・創業に欠かせないITの活用

2日目
9月6日
(日)

▶創業及び事業継続に必要な数字と知識

- ・開業に必要な資金の調達
- ・会計知識の基本
- ・決算書（P/L、B/S）を知ろう
- ・損益分岐点の基本
- ・資金繰りを考える～入金と売上の違い～

▶創業および事業継続に必要な手続きや知識

- ・事業形態を選ぶ（個人か法人か）
- ・会社設立の手続き
- ・税金の支払い等
- ・確定申告の処理
- ・経営指標から見る事業評価

3日目
9月12日
(土)

▶特許・知的財産情報

- ・知的財産（特許・商標登録等）とは
- ・特許情報プラットフォーム（J-PlatPat）とは

▶人材の有効活用・雇用にかかる留意点

- ・人材の育成・定着
- ・労務管理の基礎
- ・給与計算と社会保険の基礎

▶ビジネスプランの仕上げと創業に向けての課題の明確化

▶修了試験（カリキュラム内容で構成します）

池田 孝行 いけだ たかゆき

千葉県船橋市出身。信用金庫にて本店出納・融資業務を担当し、決算書分析や不動産評価、融資審査・交渉業務に従事。中小企業の資金調達や経営課題に現場で数多く携わり、「融資される会社・されない会社の違い」を実務レベルで習得。2005年に独立し、ティー・アイFP事務所を設立。現在は理財実践塾株式会社の代表として、千葉県・東京都を中心に小規模事業者向けの経理支援・資金繰り改善支援を展開。現在顧問先70社以上、セミナー登壇は年間50回以上あり、創業期から年商1億円規模まで、幅広い事業者の支援実績を持ち、単なる知識提供ではなく、「お金が残る仕組みをつくる実務支援」に特化している。

